



Jornadas Técnicas de Licitaciones de Suministro Eléctrico

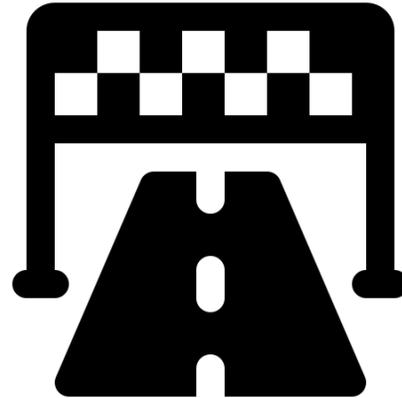
“Recapitulación y Conclusiones”

09 de septiembre de 2025



Objetivo Jornadas Técnicas de Licitaciones de Suministro Eléctrico

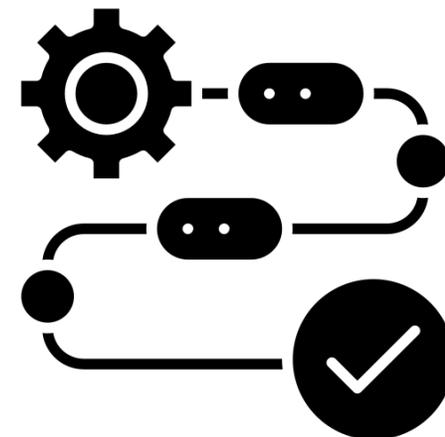
- ▶ Espacio de participación Público, Académico y Privado
 - ▶ Participa Ministerio de Energía, CNE, Coordinador, Académicos, Generadoras, Distribuidoras, Consultoras eléctricas y Asociaciones de Consumidores.
- ▶ Discutir y proponer mejoras a las Bases de Licitación y a la normativa que regula estos procesos.



Metodología de trabajo

- ▶ Jornadas de trabajo:
 - ▶ 07 de agosto: Objetivos, presentación CNE, discusión abierta
 - ▶ 19 de agosto: Presentaciones de propuestas por parte de participantes
 - ▶ 27 de agosto: Presentaciones de propuestas por parte de participantes
 - ▶ 09 de septiembre: Recapitulación y conclusiones

- ▶ Emisión de informe CNE con resultados y conclusiones. Las presentaciones realizadas se publicarán junto con el informe.



Prevención sobre cumplimiento de normativa en materia de Libre Competencia

- ▶ Las presentaciones y diálogo que se den en el contexto de las Jornadas Técnicas de Licitaciones de Suministro Eléctrico no deben considerar la difusión de información que pueda ser calificada de comercialmente sensible, con el objeto de que ninguno de los participantes incurra en conductas que vulneren las normas que protegen la libre competencia, y así, resguardar adecuadamente el cumplimiento de estas disposiciones.



Ejes Temáticos:



Día 2 martes 19 de agosto 2025 - Presentaciones

1

Rodrigo Moreno – FCFM - Universidad de Chile

2

ACERA – Cristián Herrera

3

Pablo Serra - FEN - Universidad de Chile

4

ACENOR – Javier Bustos

5

Andrés Salgado – ENC Consultants

Día 3 miércoles 27 de agosto 2025 - Presentaciones

1

AGR - Javier Toro, Acciona Energía

2

EEAG - Andrés Vicent

3

ACESOL – Daniel Jara

4

Elio Cuneo - Consultor

5

GPM – Claudio Negrete

6

ODECU – Héctor Reyes

Ejes Temáticos:

1) Características del Producto

- Existe inflexibilidad en la anticipación con la que la energía debe ser contratada y en la práctica no se optimiza el momento en que se realiza la compra de energía. Se propone contar con un Mix óptimo de contratos de corto, mediano y largo plazo, de manera de cubrir la demanda mediante un portafolio eficiente de contratos en distintos horizontes de tiempo.
- Optimizar el volumen de energía (asignación entre distintos contratos), tiempo de inicio del contrato y momento en que se realiza la subasta.
- Incorporar en cada licitación ofertas con diferentes horizontes de duración.
- Considerar ofertas por zonas, para reflejar restricciones de transmisión.
- Contratos de suministro específicos para PMGDs, que abastezcan la distribuidora de conexión.
- Disminuir el tamaño de los sub-bloques para que puedan ofertar participantes de diferentes tamaños.



Ejes Temáticos:

1) Características del Producto

- Ofertas por zonas geográficas: por una parte hay quienes proponen mantenerlas como medio para reducir el riesgo nodal, y por otra parte hay opiniones de utilizar solo un punto de oferta para todos, pues las zonas debiesen acoplarse en el largo plazo.
- Permitir operación en Isla con PMG.



Ejes Temáticos:

2) Requisitos y Garantías

- Uso de garantías respaldadas por parte de la casa matriz.
- Garantías por toda la vigencia del contrato.
- Incluir diversas garantías a ser presentadas en diferentes etapas. Por ejemplo:
 - Garantía al 1er año desde adjudicación, que evalúe algún hito de avance o financiamiento. Permitiría descartar tempranamente ofertas no factibles;
 - Garantías por Hitos constructivos, durante su desarrollo, para supervisar avance;
 - Garantía por Fiel Cumplimiento, durante suministro del contrato;
- Sanciones o multas apropiadas que desincentiven el potencial comportamiento oportunista. ¿Qué cláusulas permiten evitar ofertas oportunistas?
- Incorporar cláusulas de salida, ejecutables por los suministradores, previo pago de prima respectiva.
- Excluir posibilidad de invocar Fuerza Mayor durante la etapa de desarrollo y construcción del proyecto de generación.



Ejes Temáticos:

2) Requisitos y Garantías

- Aumentar requisitos de solvencia de los participantes, por ejemplo incrementando la calificación de riesgo mínima requerida de BB+ a BBB.
- Incorporar requisitos de atributos de proyectos que sustenten las ofertas, tales como seguridad, flexibilidad, sustentabilidad, mínimo de prestación de SSCC, etc.
- Permitir respaldar ofertas con contratos de compraventa de energía.
- No vincular contratos con proyectos específicos, debiendo respaldar contrato con cualquier medio y sin seguimiento de hitos.
- Considerar ofertas por zonas, para reflejar restricciones de transmisión.
- Mantener la exigencia de que el suministrador posea mayor energía disponible a la energía contratada.
- Requisitos especiales para participación de PMGDs.



Ejes Temáticos:

3) Asignación de Riesgos

- Opiniones diversas en Costos Sistémicos:
 - Mantener su traspaso al cliente, pues su magnitud no es gestionable individualmente por el oferente y permite una oferta más eficiente sin primas de riesgo elevadas.
 - Debe ser asumido por el generador, para incentivar su prestación de menor costo.
- Factores de modulación no están recogiendo la realidad, por lo que debe ajustarse en base a costos marginales reales o, alternativamente, eliminarse conjuntamente con aumentar la segmentación geográfica.
- Riesgo de demanda: Incorporar condiciones del tipo Take or Pay, que garantice parcial o totalmente la facturación del volumen contratado.
- Resguardo de que el precio del contrato no estará sujeto a una revisión o renegociación, salvo por cambios regulatorios (actual mecanismos de revisión del art 134 LGSE).
- Permitir aplicación del mecanismo de revisión de precios del artículo 134 LGSE incluso para períodos transitorios.



Ejes Temáticos:

3) Asignación de Riesgos

- Modificar orden de despacho de contratos, considerando priorización de contratos más antiguos.
- Garantías estatales que permitan acotar el riesgo de cambios regulatorios, como por ejemplo, ingresos mínimos a cargo del Fisco.
- Establecer un estatus especial para proyectos de contratos regulados de forma de facilitar su desarrollo. Por ejemplo, Obtener la Declaración de Interés Nacional, lo cual permitiría tramitar el PAS150 y permite realizar planes de manejo forestal en zonas de bosque nativa.
- Generalización de la política de traspaso de ingresos tarifarios ante retrasos de la red de transmisión.



Ejes Temáticos:

4) Administración de los Contratos

- Flexibilidad del regulador para administración y ejecución de cláusulas del contratos.
- Traspaso de excedentes más estandarizados y ejecución más expedita. .
- Incorporar en cada licitación ofertas con diferentes horizontes de duración.
- Mecanismos para asegurar materialización de los proyectos.
- Facilitar el traspaso de contratos de suministro entre suministradores.



Ejes Temáticos:

5) Proceso de Adjudicación

Criterios de evaluación, permitiendo que éste evalúe correctamente cómo las ofertas impactan en los costos del sistema, de modo de asegurar la compra eficiente conjunta. Por ejemplo:

- Casación en base a software que seleccione ofertas considerando requerimientos e impactos en operación.
 - Casación mediante reglas simplificadas que reconozcan atributos de las ofertas (tales como robustez o flexibilidad).
 - Comparación de oferta los costos sistémicos asociados a suministrar energía a gran escala vs distribuida.
 - Considerar mayores costos de transporte en la evaluación de adjudicación.
 - Incluir factores de seguridad al momento de adjudicar (eléctrica y/o financiera).
- Licitaciones combinadas donde se ofrezcan múltiples servicios simultáneamente (por ejemplo: servicios complementarios).



Ejes Temáticos:

5) Proceso de Adjudicación

- Eliminar la posibilidad de agrupar ofertas para distintos bloques horarios, de manera de que el cliente observe el precio eficiente de compra.
- Aplicar un número intermedio de ofertas condicionadas.
- Plataforma de gestión de proyectos de licitaciones.
- Fijación del precio de reserva acorde con la incorporación de propuestas más caras, pero con proyectos más sostenibles.



Ejes Temáticos:

6) Otros

- Otros temas no expuestos previamente.





Muchas gracias

septiembre 2025

