

MESA TÉCNICA PROYECTO DE LEY

5 DE SEPTIEMBRE 2023

AGENDA

1. CONTEXTO

2. COMENTARIOS AL ESTUDIO DE FNE

3. COMENTARIOS AL PROYECTO DE LEY

LO QUE HACEMOS

ENTREGAMOS SOBRE 70.000 CILINDROS DIARIOS

- ✓ A MÁS DE 5 MM DE HOGARES
- ✓ A TIEMPO
- ✓ EXCELENTE NIVEL DE SERVICIO
- ✓ SEGURIDAD



LOS CLIENTES NOS RECONOCEN

#1 DE TODAS
LAS CATEGORÍAS 2022



RANKING DE EXPERIENCIA DE CLIENTES

#1 CATEGORÍAS
GAS Y ENERGÍA 2022



REPUTACIÓN CORPORATIVA

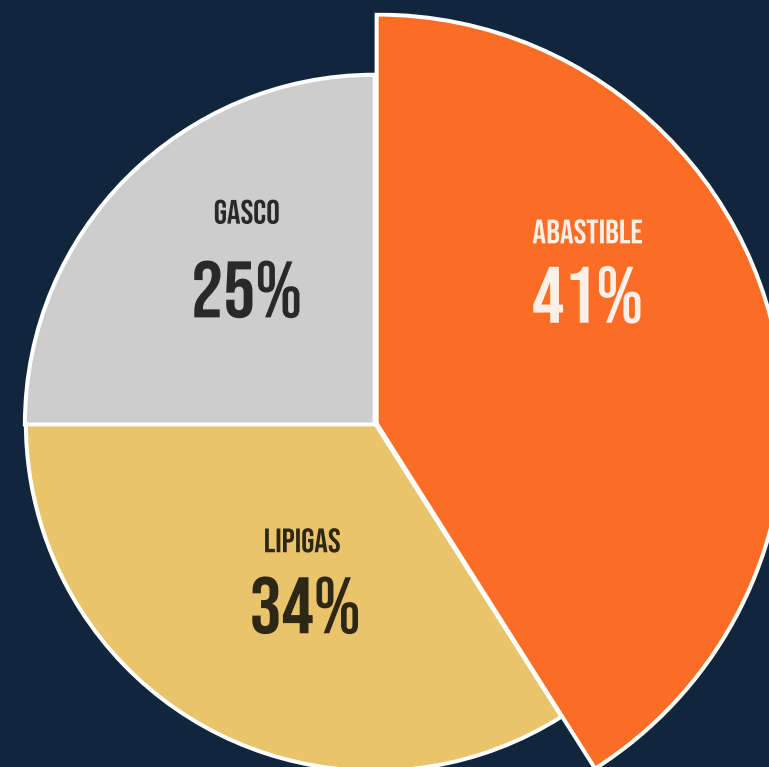


RESPONSABILIDAD EN ESG



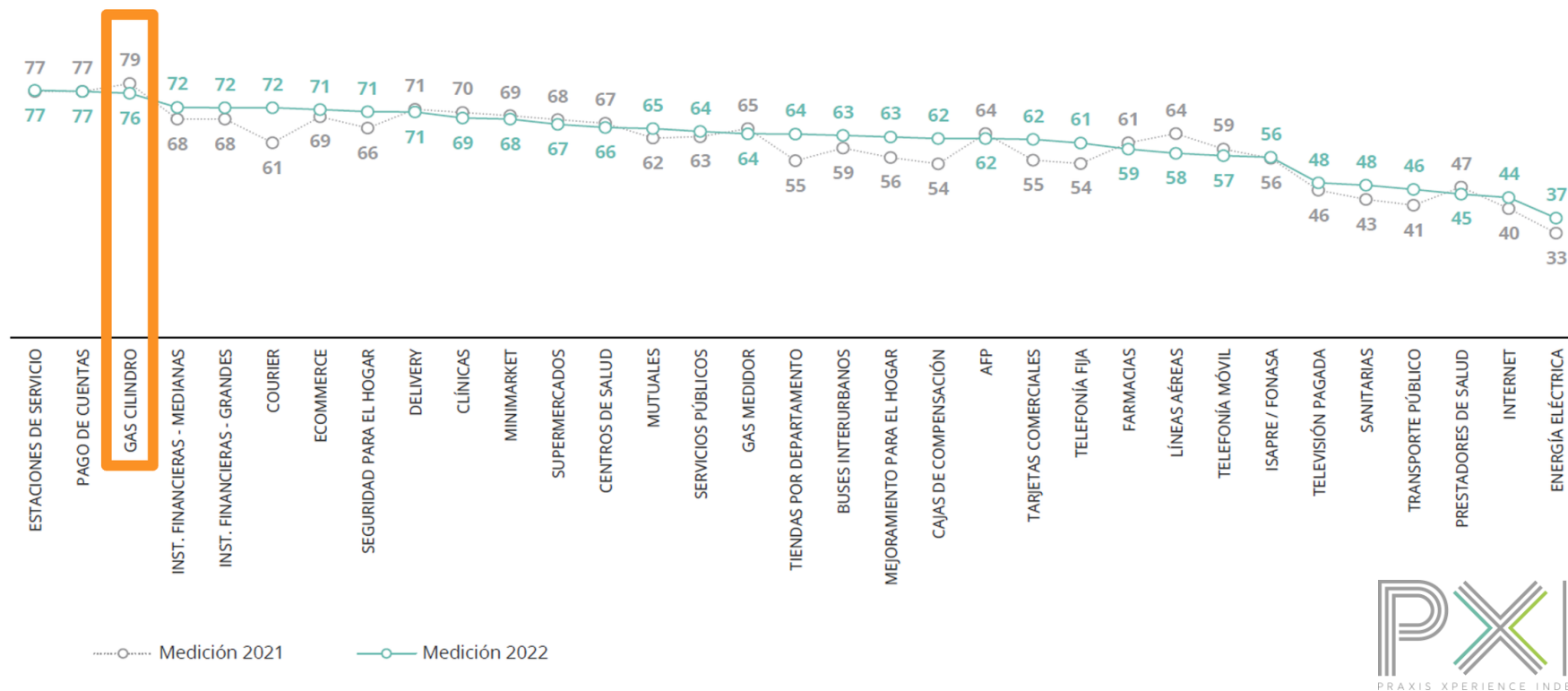
MARCAS CIUDADANAS

PARTICIPACIÓN DE MERCADO 2022



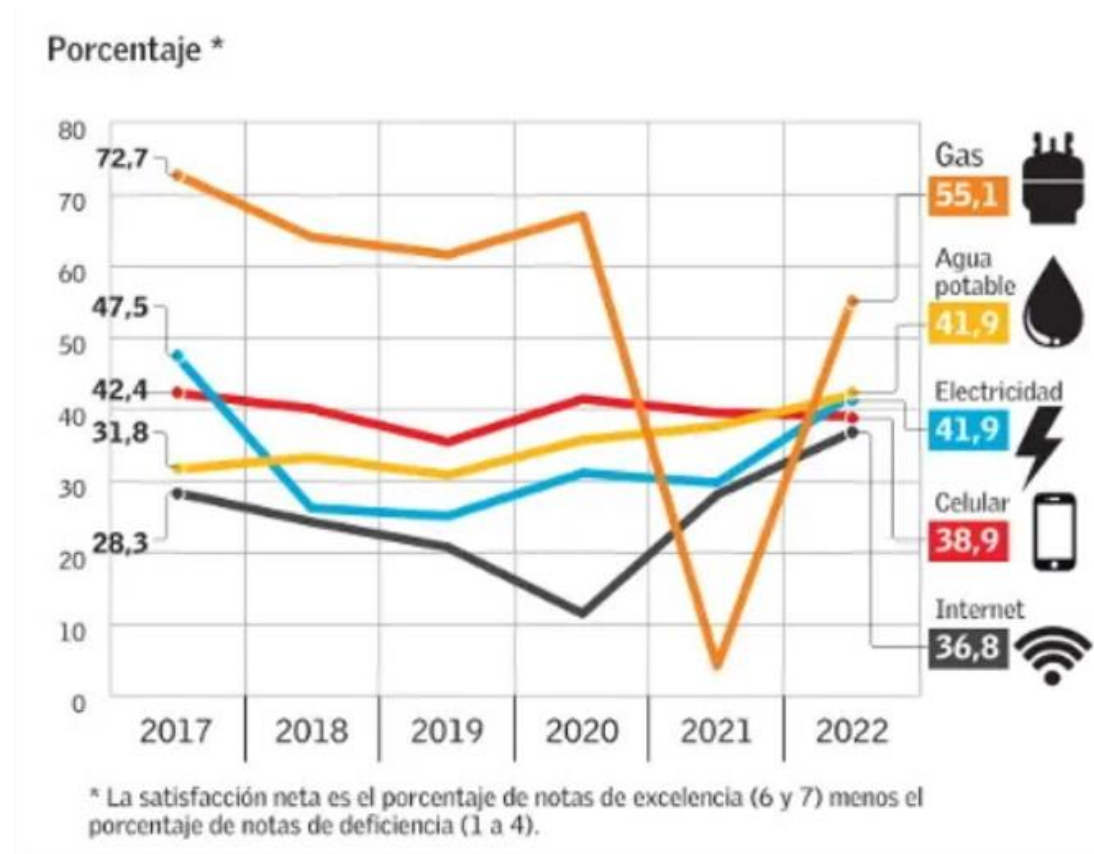
INDUSTRIA MUY VALORADA POR LAS PERSONAS

Ranking 2022 de experiencia de cliente



INDUSTRIA MUY VALORADA POR LAS PERSONAS

COMPARACIÓN 2022 DE LA SATISFACCIÓN NETA EN SERVICIOS DOMICILIARIOS



¿CÓMO LO HACEMOS?



DISTRIBUIDORES PYME

1.200

FAMILIAS

7.000

CAMIONETAS

3.000

SOBRE EL 95% DE LOS PEDIDOS SON ENTREGADOS POR ELLOS

DEFINIMOS NUESTRO PROPÓSITO

POTENCIAR EL ESPÍRITU EMPRENDEDOR

Para que las Pymes se transformen en un motor de desarrollo social y económico del país



PRODUCTO DE PRIMERA NECESIDAD

Precio en US\$ / 15 kg, sin IVA



PRODUCTO DE PRIMERA NECESIDAD



ALIANZAS CON TECHO, MINISTERIOS Y MUNICIPALIDADES CON EL APOYO DE NUESTROS DISTRIBUIDORES



OLLAS COMUNITARIAS



COMUNIDAD: INCENDIOS FORESTALES



COMUNIDAD: INUNDACIONES INVIERNO 2023

AGENDA

1. CONTEXTO

2. COMENTARIOS AL ESTUDIO DE FNE

3. COMENTARIOS AL PROYECTO DE LEY

Estudio FNE concluye...

HAY Poca INTENSIDAD COMPETITIVA EN LA DISTRIBUCIÓN DE GLP ENVASADO

ALGUNAS PRECISIONES

55%

MARGEN BRUTO ESTUDIO FNE

VS

7,6%

MARGEN ANTES DE IMPUESTO
ESTUDIO CNE



NO HAY 15% DE SOBRE PRECIO

**CUÁL ES LA PLATA QUE
GANA ABASTIBLE CUANDO
VENDE UN CILINDRO: UN
7%**

JOAQUÍN CRUZ

Gerente general de Abastible

El Mercurio Enero 2022

AGENDA

1. CONTEXTO

2. COMENTARIOS AL ESTUDIO DE FNE

3. COMENTARIOS AL PROYECTO DE LEY

NUESTRA VISIÓN



CLIENTE FINAL

PYME

COMPETENCIA

SEGURIDAD DE SUMINISTRO

SOSTENIBILIDAD DEL SERVICIO

OBJETIVOS PROYECTO DE LEY

- **TRAZABILIDAD**
- **MEJORAR LA COMPETENCIA A TRAVÉS DE LA DESINTEGRACIÓN Y GIRO EXCLUSIVO**
- **AUMENTAR LA COMPETENCIA PROHIBIENDO LA EXCLUSIVIDAD**
- **ACCESO AL SERVICIO DE ENVASADO**

SÓLO LAS PYMES PUEDEN COMERCIALIZAR AL CLIENTE FINAL

OBJETIVOS PROYECTO DE LEY

- **TRAZABILIDAD**
- **MEJORAR LA COMPETENCIA A TRAVÉS DE LA DESINTEGRACIÓN Y GIRO EXCLUSIVO**
- **AUMENTAR LA COMPETENCIA PROHIBIENDO LA EXCLUSIVIDAD**
- **ACCESO AL SERVICIO DE ENVASADO**

¿CUÁL ES EL GRAVE **PROBLEMA** DE LA DESINTEGRACIÓN COMO LA PLANTEA EL PROYECTO ?

Se pierde la relación virtuosa entre la marca y el distribuidor

SE PIERDEN...

- ECONOMÍAS DE ESCALA - FINANCIAMIENTO
- TECNOLOGÍA
- FISCALIZACIÓN –SEGURIDAD
- GARANTÍA DE MARCA

Y ESTO GENERARÁ...

- COSTOS SUBAN
- DETERIORO DEL SERVICIO
- MENOR NIVEL DE SEGURIDAD
- PROBLEMAS DE COBERTURA



ECONOMÍAS DE ESCALA

COMPRA POR VOLUMEN ABASTIBLE



AHORRO EN \$9MM PARA CADA CAMIONETA

COMPRA INDIVIDUAL DEL DISTRIBUIDOR PYME



SIN EL AHORRO

V/S

TECNOLOGÍA

Operación de última milla

salesforce



TECNOLOGÍA DE CLASE MUNDIAL PARA LA GESTIÓN Y EFICIENCIA DE LA DISTRIBUCIÓN DE ÚLTIMA MILLA

V/S



MÉTODO PROPIO DE CADA PYME

FISCALIZACIÓN – SEGURIDAD

11
EMPRESAS

V/S

5.000
PYMES

SEC
SUPERINTENDENCIA DE ELECTRICIDAD
Y COMBUSTIBLES

MANTENER EL CÍRCULO VIRTUOSO



DERECHO DE ELEGIR DEL DISTRIBUIDOR PYME

OTRAS IDEAS

FONDO DE ESTABILIZACIÓN DE PRECIOS

**ALIANZA PÚBLICO-PRIVADA QUE PERMITA
ASIGNAR DE MEJOR FORMA LOS DESCUENTOS**

APERTURA DE PLANTAS

- ESTO VA MÁS ALLÁ DE LA RECOMENDACIÓN DE LA FNE
- DUDAS DE CONSTITUCIONALIDAD

A person is walking a tightrope across a cityscape. The person is wearing a light-colored top and blue jeans, and is balancing on a thin wire. The background shows a dense urban area with various buildings and a mountain range in the distance under a cloudy sky.

abastible
#ApoyaLaPyme

GRACIAS

5 DE SEPTIEMBRE 2023