



## Sesión N°3 Grupo de Trabajo GNL

Lunes 26 de Octubre de 2015

### Asistentes:

CDEC - SIC	CDEC - SING	GNL Chile	GNL Mejillones	Invitados
A. Salgado	D. Salazar	A. Palma	M. Vidal	J. Venegas
J. Cembrano	P. Valenzuela	R. González		
	<b>Empresas Elec.</b>	<b>Centro Energía</b>	<b>CNE</b>	<b>Colbún</b>
	R. Serrano	M. Matus	I. Saavedra	L. Le Fort
		<b>E-CL</b>	J. Jiménez	<b>Acera</b>
		E. Quezada	R. Fuentes	C. Finat
	<b>Gener</b>			
	C. Aguirre			

### 1. Contexto

La sesión N°3 del grupo de trabajo sobre temática GNL – mercado eléctrico se efectuó en las oficinas del CDEC – SIC. Durante la sesión se realizaron las siguientes presentaciones:

- *“Costos de combustibles – Experiencia en el SING”*, realizada por Patricio Valenzuela.
- *“Contratos SPA de LNG”*, realizado por José Venegas.

El propósito de las presentaciones del CDEC-SING fue mostrar la evaluación de los escenarios de declaración de precio del GNL para despacho eléctrico del 2010 al 2014 y el alcance de un estudio encargado del mercado de combustibles y propuesta de actualización de procedimiento de declaración de costos de combustibles.

En el caso de la presentación de José Venegas, se mostraron aspectos del mercado del GNL aplicables al suministro a Chile y cláusulas contractuales de compra de GNL sobre flexibilidad y seguridad de servicio.

### 2. Temas tratados

#### Presentación CDEC - SING

- CDEC-SING actúa como ministro de fé en la declaración de precios de compra GNL que realizan a partir de facturas entregadas al generador eléctrico por empresas de combustibles, empresas mineras u otras que participen en la comercialización de GNL a nivel nacional.



- Manual de procedimiento de declaración de precios: Los precios de GNL aún utiliza estructura de costos diseñada para determinación de precio del gas natural argentino. Criterio que utiliza ponderación de compromisos y recepciones en función de volumen y costo. Declaración de precios de GNL al menos cada dos meses.
- Producto de la discrepancia presentada por CODELCO al Panel de Expertos el año 2011, se actualizó el manual de procedimiento y se revisaron los contratos de suministro verificando la existencia de cláusulas ToP. En la práctica, no se evidenció un cambio fundamental respecto a la situación previa a la discrepancia.
- Durante el 2015 se ha enviado requerimiento de información a las empresas (por medio de planilla MS Excel) respecto a previsión de volúmenes, información de procedencia e información de contratos. Se ha informado a la SEC el incumplimiento por parte de generadores menores del requerimiento de información.
- Se encargó un estudio para realizar un diagnóstico del mercado de combustibles y detectar brechas y oportunidades respecto a declaración de costos y control de inventarios. Se identifica que el procedimiento actual no recoge las particularidades del GNL (componentes de costos específicas).
- Producto del estudio se identificaron (entre otras), las siguientes oportunidades de mejora: (1) Adaptación de plazos de información de costos para programación de corto plazo; (2) Información de cambios contractuales o condiciones operativas que tengan relación con los precios informados; (3) Definir e incluir en procedimiento una estructura de costos que recoja particularidades y servicios asociados al GNL; (3) Segmentación de precios del GNL en categorías e información de su disponibilidad para optimizar el horizonte de mediano plazo; (4) Incorporación del concepto de gasificación interrumpible.

### **Presentación José Venegas**

#### Mercado actual GNL y precios

- Escenario actual global de baja demanda y precios. Capacidad de licuefacción mayor a requerimientos en escenario de baja demanda. Nueva capacidad de licuefacción entrando en los próximos años.
- Habilitación de ampliación del Canal de Panamá para el 2018 para embarques desde EEUU.
- Mayor variabilidad en las fórmulas de precios en base a Brent que en HH. La componente fija en la fórmula de precio que incluye el índice HH es mayor que en el caso de las fórmulas que incluyen el indicador Brent. Adicionalmente, en las proyecciones de precios los casos LOW y REFERENCE presentan menor dispersión para el indicador HH que para el indicador Brent.

#### Flexibilidad

- Dada las condiciones del mercado, existen opciones de trading de un embarque comprometido de GNL incluso si dicha opción no está en el alcance original del contrato. Gran incidencia en la posible negociación es el plazo de anticipación de aviso de rechazo



de embarque, dado existencia de costos de cancelación y los costos alternativos para el GNL rechazado.

- Contratos Take or Pay (ToP) “puro” – sin flexibilidades – no existiría en la práctica, dada la existencia de un costo alternativo del insumo.

#### Seguridad de servicio

- En el caso del país, los contratos de suministro son del tipo “portfolio”, diversificando de esa manera la fuente de origen de importación del GNL. Sin embargo, el proveedor incluye cláusulas contractuales del tipo fuerza mayor respecto a contingencias de largo plazo en la fuente original establecida en el contrato. De esta forma, contar con una multiplicidad de puntos de suministro no garantiza seguridad de suministro en forma contractual.
- Licencias FTA: Posible imposibilidad de reventa de GNL (o de GNL regasificado?) a otros países producto de condiciones impuestas en el ámbito de un FTA .
- La modelación de condiciones contractuales deben incluir las opciones de flexibilidad de las partes involucradas, sujeto a aspectos como la ventana de tiempo mínima requerida para envío de la información necesaria para la planificación de la operación por parte de los CDEC.

#### Modelación contratos compra de GNL para el despacho eléctrico

- Producto de las opciones de flexibilidades posibles dada las negociaciones entre las partes, es necesario contar con la información necesaria para su correcta modelación por parte del coordinador de la operación.
- Dentro de las posibles opciones de flexibilidad es necesario considerar mecanismo *borrow and lending* u otras alternativas que las empresas puedan gestionar.

### **3. Discusión de la mesa**

Posterior a la realización de las presentaciones fueron tratados los siguientes temas:

- Decisión centralizada: Se expresa que de darse un mecanismo centralizado de decisión de compra de GNL (externo a la decisión de cada empresa, con el nivel de riesgo que cada una esté dispuesta a asumir), se podría producir una situación sub-óptima de importación que perjudique la empresa en particular.
- Modelación de condiciones futuras de operación y de monitoreo de mercado: Para velar con una planificación eficiente de la operación es necesario contar con la información necesaria respecto a condiciones contractuales y flexibilidades de suministro de GNL. Existen casos a ser monitoreados como: (1) Si existe hidrología seca y algún agente contase con suministro GNL y no se despachase por alguna condición puntual de precio o disponibilidad para generación; (2) Si el sistema dispone de gas en exceso y costos marginales altos resultantes de la operación real.
- Flexibilidad contractual o por negociación directa ante evento de ocurrencia: Dichas opciones son necesarias pero no deben generar poder de mercado o fijar los precios del mercado, por lo que la información respecto a tales flexibilidades debe ser observable por parte del coordinador de la operación.



#### **4. Acuerdos**

En la siguiente reunión de iniciará discusión específica respecto a criterios generales a ser considerados en una normativa técnica para el tratamiento del GNL en el ámbito del despacho eléctrico.