



Sección N°2 Grupo de Trabajo GNL

Jueves 01 de Octubre de 2015

Asistentes:

CDEC - SIC	CDEC - SING	GNL Chile	GNL Mejillones	Invitados
A. Salgado	D. Salazar	A. Palma	M. Vidal	G. Henríquez
C. Iglesias	J.C. Araneda	R. González		E. Ricke
J. Cembrano	P. Valenzuela			J. Venegas
ENAP	Empresas Elec.	Centro Energía	CNE	Colbún
A. Alonso	R. Serrano	M. Matus	A. Romero	J.E. Vásquez
	ENEL	E-CL	M. Osorio	Acera
	C. Espinoza	E. Quezada	J. Carrasco	C. Finat
	Gener		L. Contreras	
	C. Aguirre		R. Fuentes	
			C. Garcia	

1. Contexto

La sección N°2 del grupo de trabajo sobre temática GNL – mercado eléctrico se efectuó en las oficinas del CDEC – SIC. Durante la sección se realizaron las siguientes presentaciones:

- *Presentación de GNL Chile sobre mercado del GNL.*
- *Presentación de GNL Mejillones sobre principales mecanismos operativos y logísticos del ADP y envíos de gas.*

El propósito de las presentaciones de ambas empresas es conocer por parte del grupo de trabajo la experiencia en los temas comerciales y operativos de ambos terminales. Por motivos de tiempo, la presentación del CDEC-SING, programada para la presente sección, se traslada para la siguiente sección.

2. Temas tratados

Presentación GNL Chile (GNLC)

Modelo de negocio

- Importación de 2,1 a 2,3 millones ton GNL/año.
- Corresponde a uno de los terminales más usados del mundo.
- Capacidad de almacenamiento: 310.000 m³ de GNL. Capacidad de barcos: 120.000 a 180.000 m³.
- Modelo de negocio utilizado: *Borrow and Lending*.



- Programación ADP (*Annual Delivery Programme*): Comienza a mitad de agosto hasta principio de noviembre de cada año.
- GNL Chile actúa como agregador de demanda por parte sus clientes con la oferta de barcos de GNL. Fija llegada de barcos y derechos de consumo. Existe flexibilidad pero acotada, sin pasar sobre derecho de otro cliente.
- Cada cliente define cuanto GNL desea importar y en qué período de tiempo (en el marco de su contrato). Es trabajo de GNLC definir el programa anual que aglutina la información de todos sus clientes.
- Proceso de nominación diaria/intradiaria (en base a energía).
- Se han dado situaciones donde se han traído barcos adicionales: (1) Que han sido comprado directamente por cada cliente; (2) Que el cliente ha solicitado a GNLC buscarlos en el mercado internacional en un rango de precios.
- En el caso que un cliente decida traer un barco spot, debido al sistema *borrow and lending*, dicho cliente debe aumentar su consumo en un período anterior, de forma de contar con el espacio adecuado para poner en su stock una cantidad mayor de GNL para el período que busca aumentar su consumo.
- Si un cliente decide mantener un stock mínimo “alto” y dicha decisión provocará un detrimento en los derechos de otro cliente. Quien tomó la decisión debe hacerse cargo de pagar el *demorage* o eventual cancelación del barco del cliente afectado.
- Todos los contratos de regasificación son a firme. Sólo opción de contratación *interrumpible* si existe capacidad de regasificación sin usar.
- En promedio ha habido menor indisponibilidad por marejadas que las esperadas estadísticamente.
- Transacciones del GNL dentro de los estanques es realizada por los clientes y sólo informada a GNLC.
- Para cada cliente, se informa la cantidad de su GNL almacenado y el total.
- En caso que algún interesado quisiera realizar una compra spot (sin ser cliente del terminal), debería contratar la utilización de la capacidad de regasificación remanente con alguno de los clientes del terminal.
- A diferencia a como ha sido hasta el presente, en el futuro en caso de un año de hidrología alta o si la capacidad de regasificación llega a los 20 MMm³/día, podría existir capacidad de regasificación no usada.

Mercado

- Utilización terminal sobre el 90%. Promedio mundial del orden del 30%.
- Demanda GNL de Chile es aproximadamente un 1% de demanda mundial.
- Fórmulas de precios de contratos (HH vs. Brent).
- Existe flexibilidad al poder redireccionar un barco en ruta la terminal.
- Grados de flexibilidad (por cancelación o desvío con al menos dos meses de anticipación), dependen del tipo de contrato y origen del GNL suministrado. (En el caso de GNL de USA, sólo se exigiría pago de 3 USD/MMBtu).
- Condiciones contractuales en Chile, cubren hasta problemas en gasoductos.
- País de origen incluido en el contrato es sólo relevante para caso de fuerza mayor.
- En el caso de GNL Quintero, entre un 50% a 60% de su producción es para generación eléctrica.



- Utilización de curvas forward para precio a declarar por el GNL frente al CDEC.

Presentación GNL Mejillones (GNLM)

Modelo de negocio

- Capacidad de regasificación actual de 5,5 MMm³/día. Ampliable a 8,25 MMm³/día.
- Terminal cuenta con muelle de doble acceso. Estanque con capacidad de 175.000 m³ GNL.
- Entregas programadas para el 2016 para proyecto Kellar.
- En la actualidad cuenta con un 50% de capacidad disponible.
- Mecanismo especial de contratación de capacidad de regasificación sujeta a adjudicación de licitación suministro distribuidoras el 2016.
- Mecanismo de contratación estándar: Contrato TUA (mientras más largo plazo es menor la tarifa de regasificación). Tarifa del tipo *User or Pay*.
- GNLM nunca es dueño del GNL. Los clientes se lo pueden prestar/transferir entre ellos con facturación con precio de referencia y pago de impuesto.
- Programación de ADP entre julio y noviembre de cada año.
- En caso que los clientes no se ponen de acuerdo, se hace sorteo de ventana de arribo.
- Existe banda diaria se *send out* mínimo y máximo.
- Es mejor para el sistema concentrar arribo de GNL para primer semestre del año siguiente. Si no se logra, se podría perder al no existir mercado secundario.
- La opción de una descarga parcial en Quintero y luego en Mejillones se ha estudiado, pero no se plantea como opción para mejorar flexibilidad de operación de terminales.

3. Acuerdos

Se acuerda que en la próxima sección del grupo de trabajo, se realizarán las siguientes presentaciones:

- CDEC-SING: Modelación restricciones GNL en el SING. Antecedentes y proyecciones.

Adicionalmente, se espera contar con presentación sobre aspectos de contratos de GNL por parte de José Venegas.